



Las fases por la que atraviesa tu emprendimiento, concretar tu idea, construir tu proyecto y arrancar tu startup tienen un punto de entrada y un hito a la salida.

Fase concretar tu idea:

- La idea es puntual, puedes pasar por esta fase muy rápido, de hoy para mañana.
- Empieza con una chispa en tu cabeza o con días, semanas o meses de observación.
- Debes describirla, contarla y contrastarla con confidentes y rellenar un lean canvas.
- Acaba cuando tienes el canvas completado y buscas donde colgarlo.

Fase construir tu proyecto:

- El proyecto es lineal, hay que dedicar tiempo de forma regular.
- Empieza al colgar el canvas en un lugar donde trabajar y convertir tu idea en proyecto.
- Debes ubicarte en lugar y tiempo, relacionarte con el sector y construir tu PMV.
- Acaba cuando tienes un PMV (Producto Mínimo Viable)

Fase arrancar tu startup:

- Una startup ya es multidimensional, requiere toda tu concentración y atención en validar.
- Empieza cuando coges el PMV y sales a la calle a buscar clientes.
- Debes encontrar gacelas, trabajar el embudo, aprender del cliente y pivotar o perseverar.
- No acaba, en realidad ya no acaba nunca cuando consigues validar la idea con las primeras ventas.